

WE RUN MARKETING SUCCESS



Die Schober Information Group Deutschland GmbH steht für innovatives Daten- und Informationsmanagement und unterstützt Kunden mit On- und Offline-Lösungen bei der systematischen Umsetzung von crossmedialen Kommunikations-, Werbe- und Verkaufsstrategien. Als Know-How-Partner im Bereich Daten bilden wir mit analytischen Methoden Zielgruppen und optimieren wertschöpfend vorgelagert Kampagnen. Basis des Leistungsangebotes sind die jahrzehntelangen Erfahrungen im Bereich Datenmanagement sowie das fundierte Methodenwissen in den Feldern Data Quality, aCRM und Targeting.

Für unsere Standorte in Leinfelden-Echterdingen bei Stuttgart sowie Berlin suchen wir ab sofort

(Senior) Sales Manager (m/w)

DAS ERWARTEN WIR VON IHNEN

- Im Team entwickeln Sie Lösungen, wie Sie neuen und bestehenden Kunden mit dem umfassenden Schober-Portfolio einen nachhaltigen Mehrwert bringen können
- In Workshops präsentieren Sie Konzepte bzw. Projektergebnisse und entwickeln gemeinsam mit dem Kunden die nächsten Schritte
- Als Vertriebler arbeiten Sie eng mit allen relevanten Abteilungen, insbesondere Analyse, Projektmanagement, Produkt und Business Development sowie IT zusammen

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Interessante und abwechslungsreiche Vertriebstätigkeit
- Innovative Produkte in einem etablierten Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktives Grundgehalt mit leistungsorientierten Provisionen ohne Deckelung nach oben
- Persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten für Ihre individuellen Ziele
- Inspirierende Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Team
- Flexible Zeiteinteilung
- Neutraler Firmenwagen auch zur privater Nutzung

DAS IST IHR PROFIL

- Sie haben vertriebliche Erfahrung im Bereich Marketing, Daten oder CRM
- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium (BWL, Marketing oder ähnliches) bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- Sie haben ein Grundverständnis von analytischem CRM und „3rd Party Data“ ist für Sie kein Fremdwort
- Sie besitzen fundierte Kenntnisse im Bereich Online bzw. Display Marketing oder technologiegestütztem Marketing
- Ihre Begeisterung, „neue“ Fragen in einem sich schnell entwickelnden Markt zu beantworten, hat keine Grenzen
- Idealerweise verfügen Sie über ein Netzwerk von Marketing-Entscheidern
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch fließend

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an sylvia.tuercke@schober.de oder kontaktieren Sie bei Rückfragen Frau Türcke auch gerne telefonisch unter 07156-304431