

WE RUN MARKETING SUCCESS



Die Schober Information Group Deutschland GmbH begleitet ihre Kunden bei der Digitalisierung von Vertrieb, CRM und Marketing.

Die Basis aller Services bildet unser unschlagbares Datenuniversum mit Millionen von Daten und Milliarden von Merkmalen. Begleitende Maßnahmen wie Datenzusammenführung und -bereinigung, die Anreicherung von Kundendaten mit Schober-Merkmalen, KI-getriebene Vertriebs- und Marketinganalysen sowie die passgenaue werbliche Ansprache über alle Kanäle werden in der **universal data orchestration** Plattform – kurz **udo** – automatisiert gebündelt. Eine SaaS-Plattform für alle Marketing-Anforderungen im digitalisierten Vertrieb.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen

Kunden- & Projektmanager (m/w/d)

DAS ERWARTET DICH:

- / Nationale und internationale Kunden betreuen
- / Individuelle Kundenanforderungen erkennen und im Team Lösungsansätze entwickeln
- / Zentrale Schnittstelle sein zwischen Ansprechpartnern des Kunden einerseits sowie dem verantwortlichen Außendienst und den internen Technologie- und Serviceteams andererseits
- / Außendienst bei der Angebotserstellung unterstützen und den dafür notwendigen Input aus anderen Teams koordinieren
- / Professionelle Auftrags- bzw. Projektabwicklung bis zur vereinbarten Zielerreichung und Kundenerwartung sichern

DEINE BENEFITS:

- / Zukunftsorientierung - sicheres, unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem etablierten Unternehmen im Wachstumssegment IT-Lösungen mit Raum für persönliche Entwicklung durch individuelle Weiterbildung
- / Attraktive Vergütung - arbeitgeberfinanzierte bAV, vermögenswirksame Leistungen
- / Health Care - Jobfahrrad, vergünstigte Sport-Mitgliedschaft
- / Work-Life-Balance - flexibles und mobiles Arbeiten mit flexibler Zeiteinteilung, 30 Tagen Urlaub sowie Sonderurlaubstagen

DU BIST:

- / Vollblut-Projektmanager mit Berufserfahrung
- / erfahren im Projektmanagement bei der Implementierung von Software-Lösungen beim Kunden
- / daten- und IT-affin
- / kommunikationsstark, verbindlich, 100% kundenorientiert
- / verhandlungssicher in Englisch (Wort und Schrift)
- / routiniert in MS Powerpoint, Word und Excel
- / selbständig, zuverlässig, strukturiert, prozessorientiert
- / einfach sympathisch mit einer gewinnenden Art und einer ausgeprägten „hands-on“-Mentalität

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Wir freuen uns auf Deine aussagefähige Bewerbung mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung. Bitte schicke Deine Unterlagen an sylvia.tuercke@schober.de – Rückfragen telefonisch unter 07156-304431.