



SALES MANAGER INNENDIENST (m/w/d)

DAS ERWARTET DICH:

- Qualifizierte, selbstständige und abschlussorientierte Beratung von Firmen-Kunden
- Bedarfsorientierter Vertrieb von Datenprodukten und -dienstleistungen im Marketingbereich
- Neukundengewinnung
- Up- & Cross-Selling bei Bestandskunden
- Entgegennahme und Erledigung von Serviceanfragen

DEINE BENEFITS:

- Zukunftsorientierung - sicheres, unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem etablierten Unternehmen im Wachstumssegment IT-Lösungen mit Raum für persönliche Entwicklung durch individuelle Weiterbildung
- Attraktive Vergütung - ungedeckelte Provision, arbeitgeberfinanzierte bAV, vermögenswirksame Leistungen
- Health Care - Jobfahrrad, vergünstigte Sport-Mitgliedschaft, Gruppenunfallversicherung (berufliche wie private Absicherung)
- Work-Life-Balance - flexibles und mobiles Arbeiten mit flexibler Zeiteinteilung, 30 Tagen Urlaub sowie Sonderurlaubstagen

DU BIST:

- im Kundengespräch stets souverän und freundlich
- gut strukturiert, zuverlässig und kannst Dich selbst steuern
- erfahren im Bereich Vertrieb, vorzugsweise im Dialogmarketing, CRM oder Software
- „heiß“ auf Neues
- einfach sympathisch mit einer gewinnenden Art

INTERESSIERT?

Wir freuen uns auf Deine aussagefähige Bewerbung mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung.

Bitte schicke Deine Unterlagen per E-Mail an sylvia.tuercke@schober.de
Rückfragen telefonisch unter 0711-953584-431.



www.schober.de/udo

Die Schober Information Group Deutschland GmbH begleitet ihre Kunden bei der Digitalisierung von Vertrieb, CRM und Marketing.

Die Basis aller Services bildet unser unschlagbares Datenuniversum mit Millionen von Daten und Milliarden von Merkmalen. Begleitende Maßnahmen wie Datenzusammenführung und -bereinigung, die Anreicherung von Kundendaten mit Schober-Merkmalen, KI-getriebene Vertriebs- und Marketinganalysen sowie die passgenaue werbliche Ansprache über alle Kanäle werden in unserer **universal data orchestration** Plattform – kurz **udo** – automatisiert gebündelt. Eine SaaS-Plattform für alle Marketing-Anforderungen im digitalisierten Vertrieb.



powered by
Schober